

## 令和3年度 農産物商談力向上セミナー（第3回）の開催について

県内の農業者が、農産物の商流・物流の基本的な仕組みを理解し、FCPシートによる商品の魅力の伝え方等、小売店等のバイヤーと商談する上で必要な知識を習得し、実際の商談会に臨むプロセスを経験することを目的に、標記のセミナーを3回シリーズで開催しています。

このたび第3回目のセミナーを下記のとおり開催することといたしましたので、ぜひ、積極的にご参加ください。

### 記

◆第1回「販路拡大に向けた基礎知識」・・・開催済み

日時：令和3年11月16日(火) 13:30～16:00

◆第2回「バイヤーに伝わるFCPシートの作り方」【対面形式】・・・募集〆切済み

日時：令和3年12月17日(金) 13:00～15:00(浜田会場)

令和3年12月20日(月) 13:00～15:00(出雲会場)

◆第3回「商談会での効果的なプレゼンテーション」

1日時：令和4年1月21日(金) 9:00～12:15

2会場：【出雲(メイン)】県出雲合同庁舎6階603会議室

【松江(リモート)】県松江合同庁舎6階603会議室

【浜田(リモート)】県浜田合同庁舎5階501会議室

【益田(リモート)】県益田合同庁舎5階第4会議室

※次回商談会は令和4年2月下旬以降、随時開催予定(商談先の小売店は未定)

3内容：農業者が小売店バイヤーと実際の商談を行うことで、バイヤーへのプレゼンテーション技術を習得する。

4商談先の小売店：株式会社ウシオ

5募集者数(定員)：5者 ※申込先着順

6対象産品：県内で生産された農産物(野菜、果物等)

7参加費：無料(ただし、会場までの交通費等は参加者の負担となります。)

8申込方法：令和4年1月11日(火)までに申込書を以下の提出先にメールまたはFAX

9その他：申込書(様式)、当日の流れ・提出物・留意事項について、詳しくは、別添要領または美味しまね認証HPをご覧ください。

URL ; <http://oishimane.com/index.php?view=6358>

10問合せ・提出先

島根県産地支援課 販売物流グループ

TEL:0852-22-5127 FAX:0852-22-6036

メール: [sanchishien@pref.shimane.lg.jp](mailto:sanchishien@pref.shimane.lg.jp)

島根県農林水産部 産地支援課

美味しまね・GAPスタッフ

TEL:0852-22-6011 FAX:0852-22-6036

E-Mail:[oishimane@pref.shimane.lg.jp](mailto:oishimane@pref.shimane.lg.jp)

★美味しまね認証HP <http://www.oishimane.com>

